

## Założenia polityki w sprawie minerałów konfliktowych

dn. 26 maj 2015 r.

Określenie „Minerały Konfliktowe” dotyczy niektórych minerałów i ich pochodnych wydobywanych we wschodniej prowincji Demokratycznej Republiki Konga („DRK”) i w krajach ościennych („Region DRK”), w przypadku których przychody ze sprzedaży mogą być bezpośrednio lub pośrednio przeznaczane na finansowanie uzbrojonych grup zaangażowanych w wojnę domową, co skutkuje poważnymi nadużyciami społecznymi i środowiskowymi. W lipcu 2010 r. Stany Zjednoczone uchwaliły ustawę w sprawie reformy finansów Dodd-Frank Financial Reform Bill. Sekcja 1502 ustawy wymaga od wszystkich spółek notowanych na giełdzie w Stanach Zjednoczonych i ich dostawców ujawniania faktu wykorzystywania Minerałów Konfliktowych (cyny, tantalu, wolframu i złota) w obrębie ich łańcucha nadzoru.

Firma popiera nowo wdrożone przepisy prawa i wspiera działania na rzecz eliminacji wykorzystywania materiałów konfliktowych.

Firma Tower nie nabywa Minerałów Konfliktowych bezpośrednio od dostawców. W rezultacie firma Tower wdrożyła procedury mające na celu zagwarantowanie, aby określone minerały były nabywane wyłącznie od kopalni i hut spoza „Regionu DRK” lub od kopalni i hut certyfikowanych przez niezależną osobę trzecią jako „niezaangażowane w konflikt” w przypadku nabywania minerałów od podmiotów z „Regionu DRK”. W szczególności:

- Dostawcy muszą spełnić ten wymóg w odniesieniu do własnego łańcucha dostaw i określić źródło wyszczególnionych minerałów.
- Firma Tower oczekuje od wszystkich swoich dostawców przekazania oświadczeń w sprawie minerałów konfliktowych w postaci wypełnionego „Szablonu raportu w sprawie minerałów konfliktowych” EICC/GeSI.

Firma Tower będzie nadal przeprowadzać analizy należytej staranności i ankietować swoich dostawców w celu weryfikacji przestrzegania niniejszych założeń polityki.